

# PROCESSUS VENTE DE MATERIELS DE POMPAGE ET ACCESSOIRES ASSOCIES

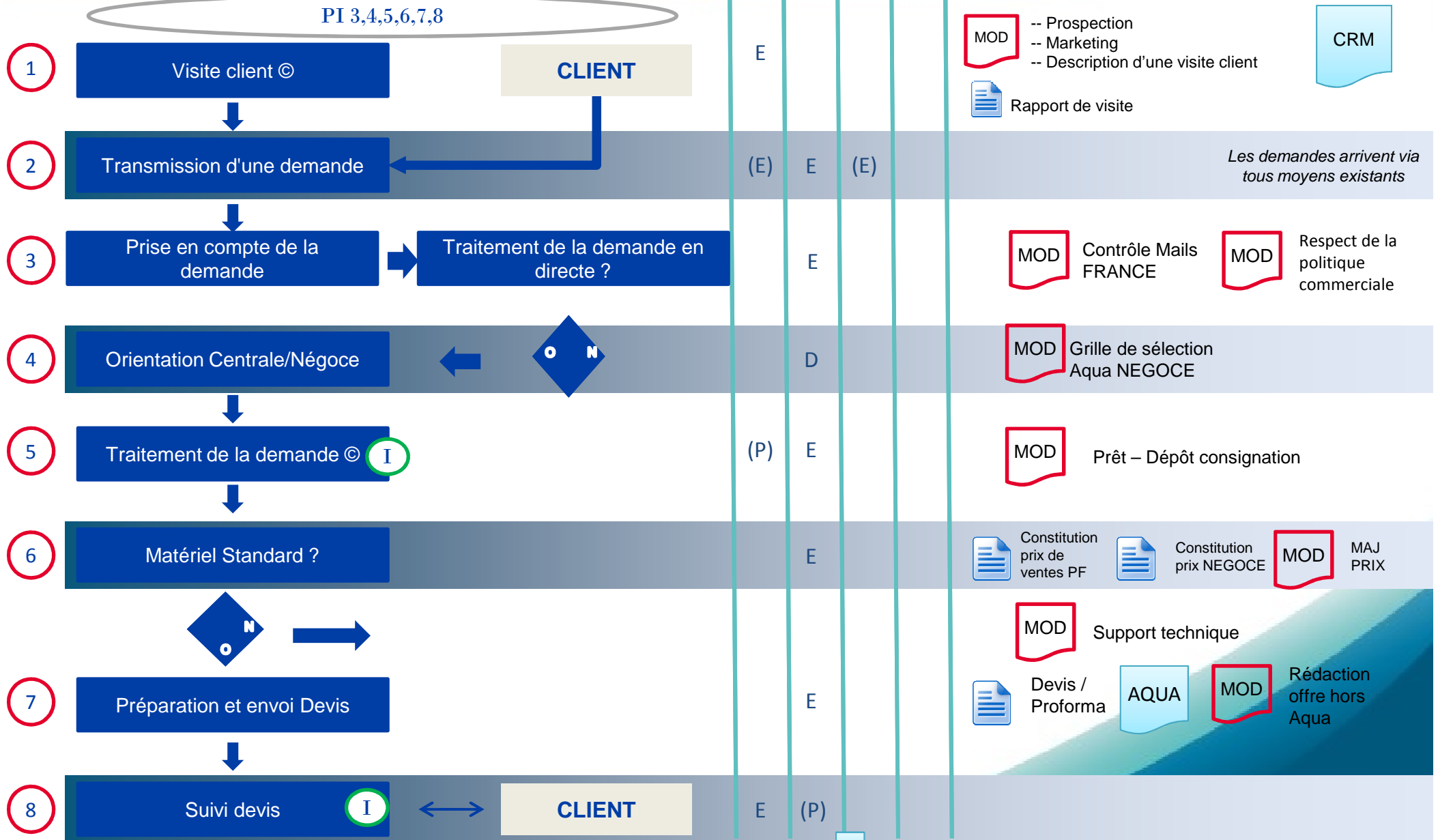
**Objet :** Décrire le suivi commercial des clients en compte, le traitement des demandes, le suivi des devis et la fourniture du matériel.

**Pilote :** Technico Commercial Export

**Objectifs :** 1- Répondre à l'intégralité des demandes clients 2- dans les délais



Responsable commercial régional  
Tech-co Cotation Centrale / Négocier  
ADV Centrale / Négocier  
Magasinier



# PROCESSUS VENTE DE MATERIELS DE POMPAGE ET ACCESSOIRES ASSOCIES

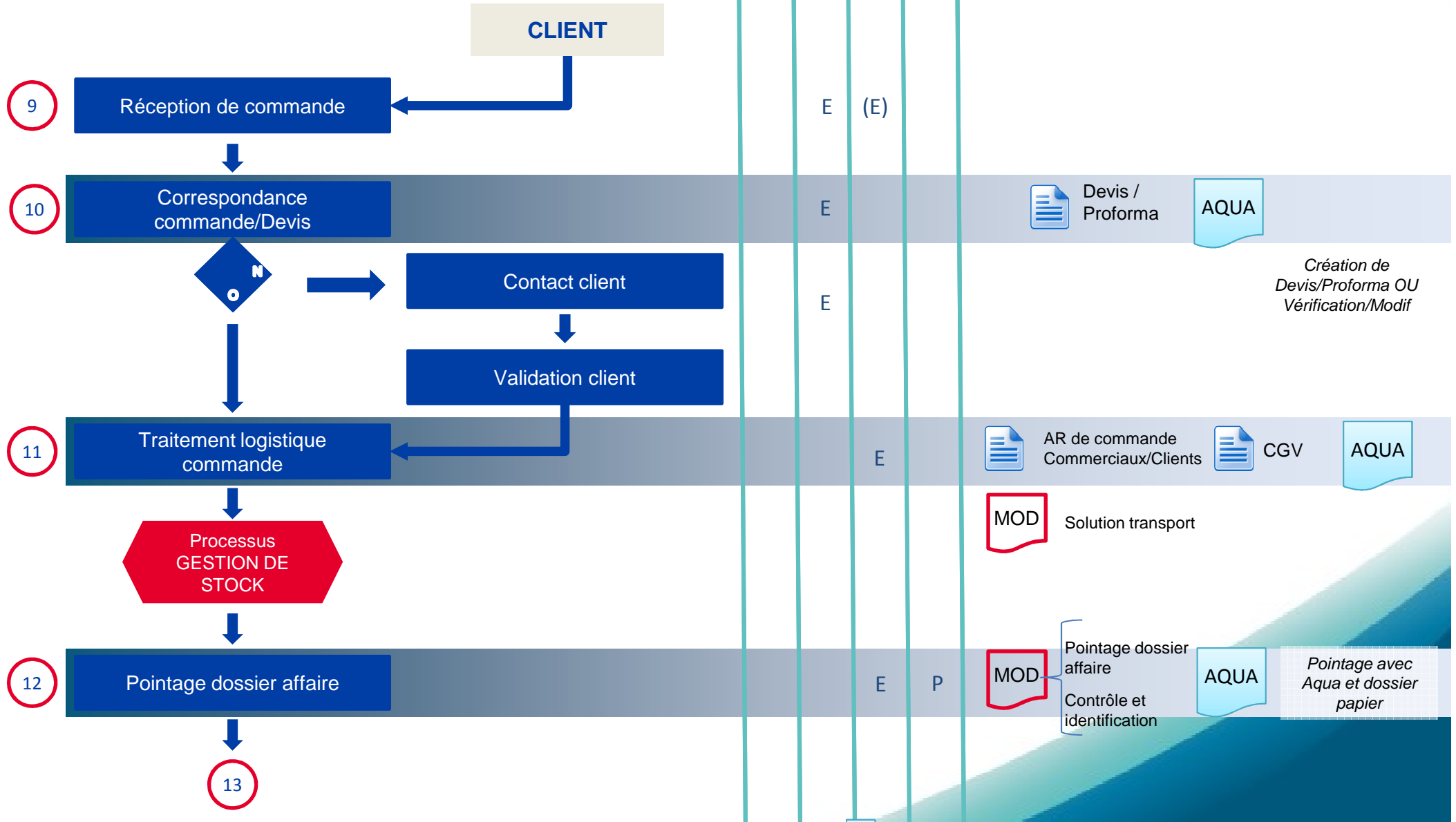
**Objet :** Décrire le suivi commercial des clients en compte, le traitement des demandes, le suivi des devis et la fourniture du matériel.

**Pilote :** Technico Commercial Export

**Objectifs :** 1- Répondre à l'intégralité des demandes clients 2- dans les délais



Responsable commercial régional  
 Tech-co Cotation Centrale / Négocier  
 ADV Centrale / Négocier  
 Magasinier



9

Réception de commande

E (E)

10

Correspondance commande/Devis

E

Devis / Proforma

AQUA

Création de Devis/Proforma OU Vérification/Modif



Contact client

E

Validation client

11

Traitement logistique commande

E

AR de commande Commerciaux/Clients

CGV

AQUA

MOD Solution transport

Processus GESTION DE STOCK

12

Pointage dossier affaire

E

P

MOD Pointage dossier affaire  
 Contrôle et identification

AQUA

Pointage avec Aqua et dossier papier

13

# PROCESSUS VENTE DE MATERIELS DE POMPAGE ET ACCESSOIRES ASSOCIES

**Objet :** Décrire le suivi commercial des clients en compte, le traitement des demandes, le suivi des devis et la fourniture du matériel.

**Pilote :** Technico Commercial Export

**Objectifs :** 1- Répondre à l'intégralité des demandes clients 2- dans les délais



Responsable commercial régional  
 Tech-co Cotation régionale / Négocier  
 ADV Centrale / Négocier  
 Magasinier

